

پنل مشتریان





هدف پنل مشتریان



«همیشه حق با مشتری است»

این شعار باید در عمل نیز توسط هر کسب و کاری پشتیبانی شود. به همین علت سیستم باشگاه مشتریان و در زیرمجموعه آن پنل مشتریان به این منظور طراحی و تولید شده است.

در این سیستم مشتری این امکان را دارد تا آنچه مربوط به خود در سامانه مدیریت ارتباط با مشتریان وجود دارد را مدیریت نماید. مواردی مانند فاکتورها و پیش فاکتورهای صادر شده از این دسته هستند.

همچنین مشتری امکان ایجاد درخواست یا اعلام شکایت تحت عنوان تیکت را در این پنل خواهد داشت که توسط سازمان دیده شده و پاسخ داده میشود.

و همین بخش ارتباط موثر دو سویه بین سازمان و مشتری را ایجاد خواهد نمود.



مهم ترین ویژگی‌ها و امکانات



- ثبت سفارش توسط مشتریان در قسمت مربوط به خودشان
- انتقال سفارش ثبت شده به بخش فروش ERP «پگاه سیستم»
- انتقال نتایج بررسی سفارش مشتری از ERP «پگاه سیستم» به پنل مشتریان برای اطلاع مشتری
- انتقال پیش‌فاکتور از ERP «پگاه سیستم» به پنل مشتریان
- امکان تایید پیش‌فاکتور توسط مشتریان و انتقال آن به بخش فروش با حفظ سابقه تایید مشتری
- انتقال خلاصه وضعیت فروش، سفارشات، قراردادها و... از بخش فروش ERP به پنل برای اطلاع مشتریان
- انتقال خلاصه وضعیت پرداختی‌ها، چک‌ها و... از بخش خزانه‌داری ERP به پنل برای اطلاع مشتریان



تعدادی از گزارش‌ها

پگاه سیستم
شرکت مهندسی نرم‌افزار
www.pegahsystem.com

- لیست پیش فاکتورها
- لیست فاکتورها
- خلاصه وضعیت گردش مشتری

لذت یکپارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.



برخی از فرم‌ها



صفحه لاغین باشگاه مشتریان

صفحه ثبت نام باشگاه مشتریان

لذت یکپارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.

برخی از فرم‌ها



لذت پکارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.



صفحه باشگاه مشتری

ایجاد تیکت جدید

جاد تیکت جدید

ثبت تیکت

ضوع

خیلی مهم

جه اهمیت

ن

پیوست ها

انتخاب فایل

خروج

ثبت

برخی از فرم‌ها



لذت یکپارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.

از
۱۳۸۲

لیست تیکت‌های ارسال شده

The screenshot shows a Windows-style application window titled 'List of Tickets'. The main area is a grid table with the following columns: ID, Title, Description, Status, and Date. There are 10 items listed. The first item has the ID '1', title 'لیست تیکت ها', description 'لیست تیکت های ارسال شده', status 'در حال بررسی', and date '01/05/1399/05/25'. The sidebar on the right shows a user profile with the name 'شادی' and some statistics: 'تعداد تیکت های در حال بررسی: 10', 'تعداد تیکت های معرفی شده: 0', and 'تعداد تیکت های معرفی شده: 0'. The bottom right corner of the sidebar shows the date '۱۰ خرداد ۱۴۰۰'.

تکمیل پرسشنامه

The screenshot shows a window titled 'تکمیل پرسشنامه' (Completion of Survey). The window contains a table with two rows. The first row has two columns: 'سوال' (Question) and 'گزینه ها' (Options). The second row has two columns: 'منطقه محل سکونت' (Residence Area) and 'منطقه تامین شده' (Supply Area). At the bottom of the table are two buttons: 'خروج' (Exit) and 'ذخیره' (Save).

سوال	گزینه ها
منطقه محل سکونت	منطقه تامین شده

ذخیره خروج



چرا «پگاه سیستم»

لذت یکپارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.

«پگاه سیستم» از شروع تا همیشه با شما:

به دو دلیل این شعار زیبینده «پگاه سیستم» است:

- مشتریان پس از خرید از ما برای آخرين بار برای نرم افزار هزینه کرده و با توجه به کیفیت محصول، تحلیل جامع، مهندسی فروشی تخصصی و صادقانه، استقرار حرفه‌ای، پشتیبانی اثربخش و ... هیچ‌گاه نرم افزار خود را تعویض نخواهند کرد.
- با تیپ‌بندی‌های مختلف(الماسی، طلایی، نقره‌ای و برنزی) شرکت‌ها با ابعاد مختلف سازمانی و فرآیندی می‌توانند مشتری ما باشند و حتا شرکت‌های کوچک هم می‌توانند از مزایای کارکردن با یک سیستم استاندارد بهره برد و پس از رشد‌های احتمالی صرفا تیپ محصولات خود را تغییر دهند و تمام اطلاعات گذشته آن‌ها حفظ شود.

تیپ الماس: ویژه هلدینگ‌ها و شرکت‌های خیلی بزرگ

تیپ طلایی: ویژه شرکت‌های بزرگ

تیپ نقره‌ای: ویژه شرکت‌های متوسط

تیپ برنزی: ویژه استارت‌اپ‌ها و شرکت‌های کوچک

لذت یکپارچگی را با «پگاه سیستم» تجربه کنید:

- «پگاه سیستم» با تولید نرم افزار یکپارچه و سبد محصول گسترده در بخش‌های گوناگون توانسته است نیازهای مختلف یک سازمان را به‌طور کامل پوشش دهد. یکپارچگی آن صرفا مختص سیستم‌های مالی نیست و بخش‌های مختلف را یکپارچه ارائه می‌کند. به‌طور مثال شما کالا را یک‌بار تعریف و در نرم افزارهای: انبار، فروش، خرید، بهای تمام شده، کنترل کیفیت، برنامه ریزی تولید، PM، خدمات پس از فروش، فروشگاه اینترنتی و ... در دسترس دارید یا با تعریف تقویم PM(نگه‌داری و تعمیرات) اثرات آن در برنامه ریزی تولید شما لحاظ خواهد شد.
- مشتریان ما می‌توانند با توجه به گسترده‌گی سبد محصول یکپارچگی واقعی را تجربه کرده باشد و تمام نیازهای نرم افزاری کسب و کار خود را از یک شرکت تهیه کنند.
- با توجه به نوع طراحی محصولات می‌توانند در گام اول فقط حتا یک نرم افزار تهیه کرده و به مرور زمان نرم افزارهای خود را با حفظ یکپارچگی اطلاعات توسعه دهند.



چرا «پگاه سیستم»

لذت یکپارچگی را با ERP «پگاه سیستم» تجربه کنید.

به روز باشید:

- تلاش می‌گردد آخرين دستاوردهای نرم افزاري در محصولات شركت لحاظ گردد.

استقرار و راهاندازی:

- «پگاه سیستم» صرفا به آموزش بسنده نکرده و پس از فروش همگام مشتریان در راهاندازی نرم افزار کنار آنها بوده تا مراحل عملیاتی شدن نرم افزار تخصصی اتفاق افتد.

پشتیبانی حرفه‌ای و اثربخش:

- پس از مرحله استقرار و در بخش پشتیبانی، با پشتیبانی کارآمد نیازهای مشتریان را برطرف می‌کنیم.

در یک کلام و فراتر از شعار و اغراق مشتریان را شرکای استراتژیک خود می‌دانیم و شانه به شانه با آنها و در کنار آنها هستیم.

ارائه راهکارهای مختلف فرآیندی:

با توجه به تجربه‌های مختلف پیاده‌سازی نرم افزارها و امکانات زیرساختی محصولات بر حسب صنعت و نوع شرکت مشتری محصولات را ارائه می‌کنیم:

- راهکار ویژه هلدینگ‌ها
- راهکار ویژه شرکت‌های تولیدی
- راهکار ویژه شرکت‌های بازرگانی
- راهکار ویژه شرکت‌های خدمات پس از فروش
- راهکار ویژه شرکت‌های پیمانکاری، مهندسین مشاور و موسسات مالی و حسابرسی

قیمت مناسب:

قیمت سیستم نسبت به کیفیت، امکانات، نوع سرویس‌دهی و پشتیبانی بسیار مناسب است.



لذت پکارچگی
را با
ERP
«پگاه سیستم»
تجربه کنید

www.PEGAHSystem.com